

11 ERREURS A FAIRE POUR LOUPER TON ATELIER EN PRESENTIEL

- vidéo : <https://youtu.be/j1oPkKuDwxs?si=ZqvhcbAoWvTlzFkw>
- focus sur les présentiels et applicables à zoom
- 1ere erreur :
 - ne pas envoyer assez de messages pour avoir des personnes à mon atelier :
 - envoyer 5 messages pour 5 présents
 - ratio : 30 messages pour 4 présents
 - rappel : ne pas faire de supposition
- 2e erreur :
 - avoir 15 personnes
 - 4 a 5 personnes c'est très bien
- 3e erreur : utiliser 1 seul canal pour communiquer sur son atelier :
 - 1 story
 - Solutions :
 - story, reels publication
 - whatsapp local
 - liste de diffusion
- 4e erreur :
 - vous n'avez rien besoin de connaitre par coeur , vous avez vos livres avec vous et c'est tout
 - parler en vocabulaire scientifique : antifongique, antibactérien, blablabla
 - antifongique = verre
 - citron = anti maux de ventre
 - parler de vos expériences
 - les gens ont besoin d'entendre vos histoires du quotidien
- 5e erreur :
 - ne pas anticiper l'objection prix, annoncer le prix dès le début
 - annoncer d'abord le home essentials kit puis le family kit
 - et dire que le home essentials est plus économique que les bouteilles 15ml :
 - bcp plus durable, tu vas garder tes bouteilles longtemps
- 6e erreur :
 - amenez tous les produits doterra en ateliers :
 - 15 produits max présentés : llv, family kit, home essentials kit
 - trop de choix, tue le choix, trop de produits à présenter = le client est perdu
- 7e erreur :
 - un atelier trop long ou vous parlez 10 min de chaque huile
 - présentation du family kit : 30min
- 8e erreur :

11 ERREURS A FAIRE POUR LOUPER TON ATELIER EN PRESENTIEL

- faire l'atelier chez qqn et ne pas briefer la personne qui accueille
 - si elle fait venir des personnes sans intérêt pour la santé naturelle
- donner des cadeaux au nombre de présents
 - conseil : cadeau selon le nombre de PV vendus à la fin de l'atelier
 - 400PV = 1 yarrow pom
 - 500PV = 1 kit
- 9e erreur :
 - ne pas confirmer les infos de l'atelier 48h avant
 - ne pas demandez aux inscrits de confirmer leur présence 48h avant
 - demandez à l'hotesse de renvoyer un message à ses invités
 - ou vous renvoyez le message
- 10e erreur :
 - Jouer à celle qui sait tout peu importe le retour des clients
 - si vous avez une experte des HE, ou quelqu'un qui utilise bcp les HE pas doterra depuis longtemps et qui va démonter votre approche d'efficacité doterra
 - personne qui a l'air de savoir mieux que vous
 - solution : l'impliquer, qu'est ce que tu conseillerais toi pour ça ?
- 11e erreur :
 - communiquer 15 jours avant seulement